

Fallbeispiel „Unternehmenskauf Waschmaschinenhersteller“

Käufer/Mandant:	Privatmann
Verkäufer:	Waschmaschinen GmbH
Branche:	Maschinenbau
Mitarbeiter:	100
Umsätze:	40 Mio. €

Situation

- Mandant ist derzeit Führungskraft im Maschinenbau
- Zielunternehmen befindet sich in Insolvenz

Ziel

- Kauf des Zielunternehmens
- Vorbereitung und Begleitung der Due Dilligence
- Finanzierung sicherstellen

Weg zum Ziel

- Analyse des Zielunternehmens, Insolvenzgründe
- Verhandlungen mit dem Insolvenzverwalter und den betroffenen Banken
- Lösungen zur Produktivitätsverbesserung erarbeiten
- integrierte Finanzplanung
- Erstellung Businessplan mit Markt- und Produktplausibilität sowie Risikomoderation
- Beschreibung Geschäftsmodell
- Erarbeitung einer Kreditkonzeption mit dem Einbezug öffentlicher Mittel
- Bankkommunikation mit klarer Rollenverteilung und Coaching

Summary - Projektdauer 12 Monate

- Due Dilligence durchgeführt
- Bankgespräche erfolgreich abgeschlossen, Finanzierung sichergestellt
- Kauf erfolgreich durchgeführt

gez. Enrico M. Moretti